

Robert Picauly Advisory

Capabilities statement

Van analyse naar besluit: expliciete keuzes, scherpere risico's, heldere verantwoordelijkheid en betere uitvoerbaarheid

Positionering

Robert Picauly Advisory helpt organisaties en investeerders om keuzes, aannames, risico's en verantwoordelijkheden expliciet te maken. De focus ligt op situaties waar strategie, governance, investeringen en uitvoering samenkomen en waar meer analyse niet vanzelf tot betere besluitvorming leidt.

De distinctive role is niet om meer analyse toe te voegen, maar om te bepalen waar analyse niet langer converteert naar keuze - en om het moment te structureren waarop een verantwoord besluit genomen kan worden.

Domeinen

Domein	Probleem waarvoor men bij Robert Picauly Advisory komt
Decision Clarity	Besluiten blijven hangen omdat de echte keuze impliciet blijft.
Business Case Readiness	Businesscases lijken financieel logisch, maar zijn nog niet approval-ready.
Cross-Silo Value Creation	Waardecreatie stukt tussen strategie, finance, operatie, commercie en governance.
Investment & Governance Advisory	Kapitaal, risico, eigenaarschap en uitvoering moeten in een verdedigbaar besluit samenkomen.

Typische opdrachtgevers en gesprekspartners

- CEO, CFO, COO, bestuur of directie.
- Head of Strategy, Program Director of Transformation Lead.
- Investment Director, PE Partner of Operating Partner.
- Board, investment committee, fondsbestuur of sponsor.
- Business unit leadership of corporate development.

Werkwijze

De werkwijze is compact en besluitgericht. Elk traject start bij een concreet moment van frictie: een terugkerend overleg, een approval moment, een investeringsbesluit, een board update of een value creation probleem.

Stap	Kernvraag
1. Frictie	Waar loopt besluitvorming of uitvoering vast?
2. Keuze	Wat moet echt worden besloten?
3. Risico	Welke risico's veranderen de keuze?
4. Eigenaarschap	Wie beslist, wie voert uit, wie draagt verantwoordelijkheid?
5. Output	Welke memo, pack of agenda maakt het besluit mogelijk?

Typische outputs

- Decision Clarity Map.
- Business Case Decision Readiness Memo.
- Board / IC Decision Pack.
- Cross-Silo Value Creation Memo.
- Risk, ownership and execution frame.

Wanneer contact opnemen?

Wanneer een besluit belangrijk is, maar nog niet besluitbaar; wanneer een businesscase logisch lijkt, maar approval onzeker blijft; of wanneer strategie duidelijk is, maar waardecreatie stopt in uitvoering en governance.

Voor dit type probleem moet men bij Robert Picauly Advisory zijn: analyse is aanwezig, maar keuze, risico, eigenaarschap en uitvoerbaarheid moeten besluitbaar worden gemaakt.